



Планирование Продаж, Запасов и Операций

Если среди проблем, с которыми Вы сталкиваетесь, есть...

- * Отсутствие единой инфраструктуры сбора, обмена и обработки прогнозов спроса для центрального офиса, производственных площадок, филиалов и клиентов, которое приводит к невозможности получения аккуратных прогнозов продаж и быстрого реагирования на изменения потребительского спроса
- * Трудности в координации планов спроса, запасов и операций, которые увеличивают цикл планирования, ослабляют вашу способность реагировать на изменения, ограничивают ваши возможности максимизации прибыли
- * Отсутствие связи между планируемыми логистическими и производственными решениями с соответствующим плановым экономическим эффектом, препятствующее получению оптимизированных относительно прибыли планов
- * Недостижение финансовых целей и возможностей получения доходов, связанное с тем, что существующие мощности, сырье и материалы используются для производства/закупки маржинально-невыгодной продукции
- * Значительный уровень затрат на транспортировку, складское хранение и списание материалов, а также невысокий уровень обслуживания клиентов, вызванные плохим планированием запасов

...то для Вас решение – Adexa SI&OP (Sales, Inventory & Operations Plan).

SI&OP (План Продаж, Запасов и Операций) – это высокоуровневый план продаж, запасов и операций, который создается периодически на срок от 1 до 6 месяцев для оптимизации и балансировки логистики/производства с потребительским спросом в рамках предприятия или группы компаний. Adexa предлагает решение, синхронизирующее бизнес планы с планированием операций и финансов как на локальном, так и на корпоративном уровнях с общей целью максимизации использования логистических и производственных ресурсов. Это позволяет производителям уменьшить себестоимость выпускаемой продукции, сократить время доставки заказов клиентам и сократить затраты на хранение и обработку запасов вместе с повышением качества управления и взаимодействия во всей логистической цепочке.

С помощью Adexa SI&OP вы сможете рассчитать оптимальные размеры страховых запасов, базирясь на плановых показателях уровня обслуживания клиентов. Вы сможете установить бизнес правила, такие как правила снабжения предприятий, правила взаимодействия с поставщиками, правила распределения и транспортировки продукции между дилерами и вашими филиалами. При этом предусмотрена возможность автоматического выявления критических ресурсов в логистических и производственных процессах, определения товарного дисбаланса и дефицита материалов.

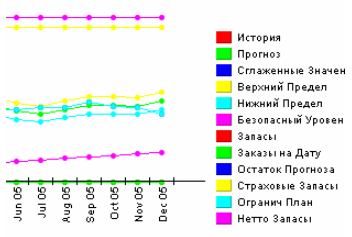
Планировщики смогут осуществлять множество итераций по перепланированию (с учетом имеющихся логистических и производственных ограничений) до тех пор, пока они не получат удовлетворяющие их плановые уровни закупок, производства и складских запасов, а также распределение поставок в соответствии с имеющимися прогнозами спроса.

Как только вы завершите очередной период продаж, Adexa SI&OP позволит вам проанализировать ошибки прогнозирования и результаты вашей деятельности за прошедшее время. Adexa покажет вам какие источники данных, использовавшиеся в процессе планирования, оказались наиболее точными. Система позволит вам обоснованно обсуждать с клиентами, отделом продаж и другими участниками процесса все существующие вопросы, касающиеся продаж и рыночного спроса.

С помощью Adexa SI&OP, вы сможете повысить свои доходы, используя систему для обработки спроса, имеющего различные приоритеты, и выявления будущих ситуаций когда потребуются дополнительные ресурсы для выполнения ваших планов. Система позволит выбрать наименее дорогие методы закупки, производства и дистрибуции, а также динамически определить альтернативные варианты исполнения операций, когда того потребуют логистические или производственные ограничения.

Adexa SI&OP гарантирует всестороннее рассмотрение всех возможных видов операций при разработке наиболее прибыльных планов вашего предприятия. Система позволит вашей компании рассчитать план операций, в котором максимизируется ваша прибыль и который наиболее полно будет удовлетворять вашим финансовым планам, при этом рассматривая все стоимостные, материальные и ресурсные ограничения вашей логистической цепочки.

Category	Item	Value	Value	
* Все Агенты	* Запасы	49,356		
	* Заказы на Дату	18,368	18,60	
	* Остаток Прогноза	6,345	5,09	
	* Страховые Запасы	45,028	45,02	
	* Огранич План	22,714	21,69	
	* Бизнес	49,356	49,35	
	* Все Источники	* Запасы	23,788	
		* Заказы на Дату	8,965	9,29
		* Остаток Прогноза	2,216	1,41
		* Страховые Запасы	22,297	22,29
* Огранич План		11,181	10,71	
* Бизнес		23,788	23,78	
* Все Клиенты		* Запасы	12,364	
		* Заказы на Дату	4,701	4,23
		* Остаток Прогноза	1,043	1,04
		* Страховые Запасы	11,122	11,12



Feb 04	Mar 04	Apr 04	May 04	Jun 04	Jul 04	Aug 04	Sep 04
11.037	10.459	9.878	11.130	10.357	10.046	10.264	11.1
10.852	10.838	11.294	10.996	10.237	9.567	10.756	10.7

Другие компоненты системы Adexa eGPS:

- ✓ Совместное Управление Цепочками Поставок
- ✓ Совместное Планирование Спроса
- ✓ Совместное Планирование Поставок
- ✓ Синхронное Планирование и Оптимизация Производства
- ✓ Планирование Цепочек Поставок
- ✓ Управление Сборочными Линиями

Ключевые Преимущества Решения

Технология

- 100% интернет-ориентированная архитектура. Использование современных технологий SOAP, XML, Java, OLAP
- Встроенные средства бесшовной интеграции с существующими у вас информационными системами. Существуют готовые интерфейсы к SAP R/3, Oracle e-Business Suite, QAD MFG/Pro, Microsoft Axapta и Navision
- Использование Microsoft Analysis Services для хранения и обработки многомерных данных
- Поддержка СУБД MS SQL Server и Oracle
- Встроенная библиотека статистических алгоритмов прогнозирования потребительского спроса, включающая в себя следующие методы: скользящее среднее, динамическая регрессия, модель Кростона, Бокс-Дженкинс, экспоненциальное сглаживание, анализ дискретных данных и анализ прерывистого спроса
- Встроенная система решения задач линейного программирования на базе ILOG CPLEX
- Внутренняя система мониторинга, рассылки сообщений и предупреждений о возникших отклонениях от плановых показателей

Функциональность

- Единая платформа для совместной работы планировщиков продаж, производства и снабжения, отделов маркетинга и управления финансами, а также внешних пользователей (клиенты, поставщики и подрядчики)
- Оптимизационное планирование загрузки логистических и производственных ресурсов с использованием методов линейного программирования
- Оптимизационное решение задачи поставки сырья и материалов
- Поддержка обоснованного уровня товарно-материальных запасов во время сезонных пиков и спадов спроса
- Статистическое прогнозирование спроса на новую продукцию путем установления ассоциативных связей с существующей продукцией, и расчет поглощения (канибализации) прогнозов
- Прогнозирование результатов маркетинговых акций и проведение анализа их прибыльности
- Встроенные статистические алгоритмы расчета страховых запасов
- Автоматический расчет аккуратности прогнозирования
- Мощные средства анализа альтернативных бизнес-сценариев («что-если») – динамический расчет финансового влияния (планируемые доходы, затраты, возврат от инвестиций) будущих бизнес решений в сценариях логистических цепочек, таких как добавление производственных мощностей, увеличение уровня запасов и т.п.
- Расширенное моделирование доходов и затрат, включая себестоимость товаров и материалов, затраты на складирование и хранение, себестоимость производства, транспортные затраты, и разнообразные штрафы: за неудовлетворение спроса, за несвоевременные поставки, за нарушение страховых запасов, за неиспользование ресурсов и т.д.
- Анализ исторических и плановых данных, а также расчетных показателей по различным аналитическим измерениям (продукт, канал продаж, регион и т.п.) и с различным уровнем агрегации (класс, группа, категория и т.п.)
- Оптимальное распределение товарно-материальных запасов по звеньям логистической цепочки с учетом существующих ограничений и бизнес правил
- Централизованная система администрирования прав доступа к данным и функциям системы



Среди наших клиентов:



Адексa СНГ

Россия, Москва,
Хохловский пер., д.16, стр.1

Тел: (495) 937-7172
(495) 225-3751

e-mail: info@adexa.ru

Web: www.adexa.ru

Партнер в России:

Консультационная Группа ATK

Россия, Москва,
Смоленская наб., д.2А

Тел: (495) 937-1650
(495) 937-1657

e-mail: consult@atkg.ru

Web: www.atkg.ru